

地域の中小企業における中核人材の採用支援事業を開始  
～社内ベンチャー制度を通じて株式会社ソコナラを設立～

2024年10月3日  
関西電力株式会社

当社は、株式会社ソコナラ（以下、ソコナラ）を設立し、同社は、本日から地域の中小企業における中核人材<sup>※</sup>の採用支援事業を開始します。

同社は、社内ベンチャー制度を活用して設立された会社であり、同制度を通じて事業化した会社としては10社目です。

「そこなら はじまる 地域での第一歩。」というコンセプトのもと、人・企業・地域にとって新たな転機を創造するサービスを提供します。

具体的には、ワークショップ「ソコナラMEET」の企画・運営を通じて、求人企業と転職希望者の出会いの場を提供します。本ワークショップを通じて、双方の仕事に対する価値観や考え方、将来の目標等を共有することで互いの理解を深め、円満な採用・転職を支援します。

また、「ソコナラWEB」では、求人企業の採用WEBコンテンツ制作の支援サービスを提供するとともに、ワークショップを通じて引き出された企業や経営者の魅力を発信します。

これまで事業化に向けた実証を行ってきた福岡県内で事業を開始し、その後、全国各地へのサービス展開を目指します。

※企業の持続的成長・発展や地域活性化に必要な付加価値創出を担う人材  
(経済産業省・中小企業庁Webサイトによる)。

以上

添付資料：株式会社ソコナラの事業概要

# 株式会社ソコナラの事業概要

2024年10月3日

関西電力株式会社

- 社内ベンチャー制度「かんでん起業チャレンジ」発の会社。1998年の制度開始以降、起業10社目。
- 「**そこなら はじまる 地域での第一歩。**」というコンセプトのもと、「ソコナラ」と命名。
- 「転職の決め手＝経営者との出会い」に着目。中核人材を求める地域企業と地域への転職希望者がリアルで交流できる場の提供をサービスの柱に据え、その場で経営者が語った想いをWEBコンテンツ化、発信。
- リソース不足に悩む中小企業の課題に寄り添い、採用・転職プロセスを徹底的に効率化。地域企業と転職希望者の相互理解を促進し、ミスマッチを生まない採用・転職をサポートする。
- 本事業を通じて、地域経済の持続的な成長への貢献、関西電力グループ経営理念の実現を目指す。

項目	概要
社名	株式会社 ソコナラ
所在地	福岡市中央区天神二丁目5番28号天神西通りセンタービル
代表者	代表取締役 三宅 庸介（みやけ ようすけ）
株主・持分	合同会社K4 Ventures ※1：56%、三宅 庸介：34%、GOB株式会社：10%
事業内容	<b>地域の中小企業における中核人材※2の採用支援事業</b>
サービス開始	2024年10月3日
ホームページ	<a href="http://sokonara.co.jp">http://sokonara.co.jp</a>

※1 関西電力グループ連結子会社

※2 企業の持続的成長・発展や地域活性化に必要な付加価値創出を担う人材（経済産業省・中小企業庁Webサイトによる）

## VISION

**人・企業・地域の転機を創造する会社**

## MISSION

**一人一人が人生を彩り  
地域社会を織り成す未来を創造する**

Create your transition

Weaving our future

# 想定顧客と課題

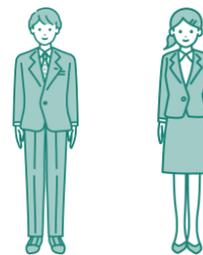
## 想定顧客①



### 地域の中小企業・経営者 (中核人材を求人)

- 既存の採用チャネルでは中核人材にリーチできない。
- 既存の採用サービスは人的・金銭的な面で大手企業に最適化されており、地域中小企業にとってうまく活用することが容易でない。

## 想定顧客②



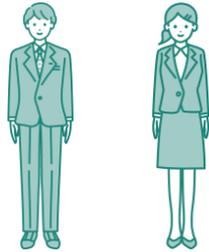
### 地域への転職希望者 (中核人材候補)

- 地域企業の詳しい情報を得る手段や伝手がなく、魅力を十分に理解することができない。
- 結果、転職後のキャリアパスが想像しづらい、企業の想いや風土が伝わらず、そこで働きたい、働いてみたい、という動機、意思が生まれづらい。

## 課題

# 提供するサービスと価値

## 採用・転職の成功を 強力に後押し



### ソコナラMEET



**偶然の出会いによる  
新たな転機を創出**

求人企業と転職希望者双方の仕事に対する価値観や考え方、将来目標等を共有、互いの理解を深めるためのワークショップを企画・運営。

### ソコナラWEB



**企業・経営者の想いや魅力を  
採用コンテンツ化・発信**

ソコナラMEETで引き出された企業や経営者の魅力をWebコンテンツ化、発信。求人企業は手軽、速やかに発信力を強化できる。

# サービス提供の流れ

- ソコナラは**求人企業の採用プロセスをアップデートして採用・転職の「成功」を目指すサービス**。
- サービス利用料金は、採用決定数に応じた**成果報酬型**ではなく、ソコナラMEET・ソコナラWEBの利用に応じた**サブスクリプション型**で設定。
- **求人企業は少ない負担で合理的な採用活動をすぐに開始することができる**。



# (参考) サービス詳細

サービス名称		ソコナラMEET	ソコナラWEB
サービス内容		<ul style="list-style-type: none"> <li>対面ワークショップの実施 地域の中小企業・経営者 4～5社 × 転職希望者 15～20名</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>企業・経営者の想いや魅力が詰まったWebコンテンツの製作・発信 (ソコナラHPを通じて提供・配信)</li> <li>企業採用ページの提供</li> </ul>
特徴		<ul style="list-style-type: none"> <li>地域の中小企業経営者と多様な転職希望者が一齊に出会うことで、「新たな転職機」を創出。</li> <li>対話を通じて経営者の想いの具現化や企業の魅力を引き出すことができる。</li> <li>仮にその会社に入るとどんな活躍が出来そうかについて、参加者が経営者とともにディスカッションを行うことで、自己分析からその先の転職までをワンストップで提供。</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>ワークショップを通じて具現化された経営者の想いや、引き出された企業の魅力を速やかにWebコンテンツ化して速やかに発信。</li> <li>自社の採用コンテンツとしても活用可能。</li> </ul>
価格	求人企業	<ul style="list-style-type: none"> <li>基本サービス： 月額5万円 ✓ ソコナラMEETへの参加、ソコナラWEBの利用 ※最低利用期間：6か月間</li> <li>事務手数料： 10万円</li> <li>オプションサービス： 別途 ✓ 基本サービスの利用期間延長、企業の魅力分析、人材紹介、従業員向け研修、各種コンサルティング、サポート 他</li> </ul> <p style="text-align: right;">※価格はすべて税抜き表記です。</p>	
	転職希望者	参加無料	閲覧無料